

「第11～13回 マネジメント講座」



日時:平成 23年1月～3月 18:30～20:00
大同生命保険㈱ビル 3, 4階研修室にて

のご報告

1月から3月のマネジメント講座は、テキスト「Q&A売上げ・受注アップ10のポイント」を3回に分けて行いました。著者である㈱販売開発研究所社長 名倉康裕氏の2時間を超えるテキストの講演ビデオを見ながら、各ポイントごとに解説を加えました。さらに第12回では、後半に今井均氏によるモチベーションをアップするためのお話をしていただきました。慌ただしい時期で、第13回は大震災の後ではありましたが、毎回多数のご参加を頂きありがとうございました。大震災に被災された方々に謹んでお見舞い申し上げますとともに、当講座におきましても何か貢献できることはないか考えていきたいと思っております。

研修次第

- 第11回 1月12日(水) 今の流れをしっかりとつかもう!
- 第12回 2月 9日(水) 全社員の感性にスイッチを入れよう!
特別講演 リーダーシップ富山 代表 今井 均氏
- 第13回 3月16日(水) 持てる力を結集して活路を拓こう!



今井 均氏



税理士 村西雅彦

税理士 飯森康就

税理士 五十嵐靖郎

税理士 秋元和子



主催者からのメッセージ

次回は4月13日(水)です。4月・5月は第12回でさわりを講演いただいたリーダーシップ富山の今井均氏に、コンセプト編・実践編の2回に分けてじっくりお話いただきます。新年度となりますので、この機会にお知り合いもお誘い合わせてお気軽にご参加下さい。