

富山中央税理士法人「TKC経営革新セミナー2007」

いがらし事務所・いいもり事務所

のご報告

平成19年11月8日サンフォルテにて

「社長の挑戦！」経営革新の種を探しに経営者30名がご参加！！

今年のセミナーのテーマは「社長の挑戦！」。
新たな取り組み(経営計画)を始める際に自社の**強み・弱み**、
外部環境の**機会(チャンス)・脅威**を整理し、経営計画を立案する上での現状把握に大変役に立つSWOT分析を行いました。
モデル企業を設定し、参加者全員でモデル企業のSWOT分析を実践し、意見を出し合い熱の入ったセミナーとなりました。



いいもり事務所 所長
飯森 康就



外部環境の検討については**業界の動向や地域性**などについて分析し、課題の抽出と検討策を考えていく必要があります。
SWOT分析の結果から課題と解決策を検討し、**期限と数値**を明確にした**行動計画**を作成していきます。
当事務所では金融機関でも活用されている**業界別審査事典**での業界情報の発信や同業他社の経営数値と比較し生産性や収益性の比較を行うなど経営計画立案のお手伝いを積極的に行って参ります。

外部環境が変わっていくなか**5年後の会社の姿**が描けますか？

新たな戦略を考える前に、**自社の強み・弱み**を分析してみましょう！強みは新たな戦略の武器になります。
分析の際には**人材・サービス・顧客・財務**の4つの視点に分けて行うと明確になります。

中・長期的な経営計画を立案する場合にこの手法で**会社の目指す方向性**が定まってくると思います。

そのお手伝いを当事務所では積極的に取り組んでいます。

一緒に経営革新に
挑戦しましょう！



いがらし事務所 所長
五十嵐 靖郎

健全な会社の3箇条

1. 自社で経営数値を日々把握(管理)している
自計化により日々管理できる状態を作っていく
2. 目標とする経営数値があり、日々確認している
予算の作成、経営計画の作成を行い、日々検証する
3. 日々把握している数値が正確である
会計事務所による月次巡回監査で月次決算体制を構築する

当事務所
にお任せ
ください！

参加者の声

- ・大変参考になった。会社に戻り、自社の強み・弱みを分析し今後の経営計画に役立てたい。具体的にどのように行えばよいか分からないことも多く、事務所にはさらに踏み込んだ経営のアドバイスをいただきたい。
- ・関与先の経営計画立案の手伝いを、一番身近な会計事務所が行っていることに心強さを感じた。今後も継続し、関与先向けの勉強会やセミナーを定期的開催していただきたい(金融機関殿より)。

事務所からのメッセージ

ご参加頂き大変ありがとうございました。

今後も、新鮮な情報を新鮮なうちに提供できるよう心掛けて参ります。皆様のご意見・ご希望等ございましたら、お気軽にお寄せ下さい！！

当事務所HP <http://www.tcz.jp> E-mail: info@tcz.jp